

ЧТО: XXII Международная выставка «Энергетика и электротехника» и III Российский международный энергетический форум (РМЭФ).

ГДЕ: Санкт-Петербург, конгрессно-выставочный центр «Экспофорум».

СОСТОЯЛОСЬ: 19-22 мая 2015 года.

Более 250 компаний – производителей, поставщиков оборудования и услуг для энергетической отрасли, приняли участие в выставке, которую ежегодно посещают порядка 9 тысяч человек.

Как отметил директор Департамента государственной энергетической политики Министерства энергетики РФ Алексей Кулапин, Российский энергетический форум и выставка – важные отраслевые события, где демонстрируются инновационные разработки и передовые технологии крупнейших отраслевых предприятий России и мира; кроме того, он является эффективной площадкой для обсуждения самых актуальных проблем энергетики.

В рамках РМЭФ-2015 состоялось 32 деловых мероприятия: конференции, круглые столы, бизнес-встречи, семинары и презентации ведущих производителей и поставщиков электроэнергетического оборудования, в которых приняли участие более 150 ведущих экспертов отрасли.

Кроме того, ведущие предприятия Санкт-Петербурга подписали соглашение о формировании в северной столице кластера в сфере ресурсосбережения и энергоэффективности. Флагманом создания кластера стала компания «Позитрон», среди первых участников – ЗАО «Светлана-Оптоэлектроника», СП ЗАО «АМИРА», ОАО «Единый информационно-расчетный центр Ленинградской области», СПб ГБУ «Центр энергосбережения», Центр энергосбережения и повышения энергоэффективности Ленинградской области, ЗАО «Термотроник» и другие. Компании кластера представляют на рынке Санкт-Петербурга и Ленинградской области комплексные решения в сфере энергоэффективности, экономия в результате внедрения которых может составить до 40 процентов средств, идущих на оплату потребляемых энергоресурсов.

Крупнейшая отраслевая выставка «Энергетика и электротехника» представила на площади 13000 квадратных метров новинки энергетического рынка от ведущих компаний России, Белоруссии, Германии, Индии, Италии, Китая, Польши, Турции, Украины и Чехии. Среди них – такие лидеры отрасли, как «Газпром Энергохолдинг», «Электронмаш», «РЭП холдинг», «Завод трансформаторных подстанций СЭТ», «Диэлектрические кабельные системы», «Тайко Электроник РУС», «Жакель Рос», «Росполь-Электро», «Кортем Горэлтех», «РТК-Электро-М», «ВЗЛАП», «ЭКРА», «Электрощит-К», завод «ИНВЭНТ-электро», «ТАТКАБЕЛЬ».

По оценкам специалистов, форум и выставка зарекомендовали себя как базис для налаживания партнерских отношений. В Центре деловых контактов прошло более 150 бизнес-встреч между произ-

водителями инновационной продукции и энергетическими, генерирующими компаниями из России, Финляндии, Эстонии, Южной Кореи, Польши, Индии, Словении.

Мероприятие состоялось при поддержке Совета Федерации и Государственной Думы, Министерства энергетики РФ, администрации Санкт-Петербурга и Ленинградской области, Центра развития коммуникаций в ТЭКе, НП «Совет производителей энергии».

По мнению организаторов, особым вниманием пользовалась специальная экспозиция – «Зона импортозамещения», где российские производители презентовали оборудование и технологии для энергетической отрасли, способные заменить иностранные образцы. Среди участников спецэкспозиции были такие компании, как «Росполь-электро» и «НТЗ «Волхов», представившие, помимо прочего, уникальные трансформаторы напряжения с конструктивными особенностями, компания «Технос», производящая лакокрасочные изделия.

Мы обратились к участникам выставки и задали им не только традиционные вопросы о новинках и планах, которые они представили в рамках отраслевой экспозиции, но и поинтересовались их мнением о том, может ли импортозамещение в электротехнике стать таким масштабным, как планирует российское правительство?



Сергей Семенов, руководитель отдела «Шинопроводные системы» EAE Elektriz.

– Компания EAE основана в Турции в 1973 году, в России представлена с 2004 года. Самым значимым событием для компании стало открытие в прошлом году завода в городе Александрове Владимирской области. Теперь мы имеем полное право называться отечественным производителем. В этом году начинаем строительство второй очереди этого завода и в следующем начнем выпуск шинопровода на новых производственных линиях.

Безусловно, в сегменте продукции, которую мы выпускаем, с каждым годом появляется все больше конкурентов, и это нормальное явление. Наше основное преимущество – в опыте работы, наших специалистах и производственных мощностях. Мы способны поставлять большие объемы продукции в достаточно короткий срок и без потери качества. В Турции EAE Elektriz построила четыре завода, теперь есть один и в России, но мы нацелены на дальнейшее развитие. Кроме того, мы планируем открыть свои представительства в Санкт-Петербурге, Екатеринбург-



«Энергетика и электротехника» открывает перспективы

ге и Краснодаре. Все это говорит о том, что EAE Elektriz приходит на российский рынок основательно и надолго.



Иван Кравков, коммерческий директор «Энергетического холдинга РОСС».

– В числе самых последних новинок мы представили реализованный проект подстанции 35/6/0,4 кВ, сверхмалой подстанции размерами 9 на 11 метров. Данный проект уже реализован в Петроградском районе Санкт-Петербурга. Уникальность его в следующем: это трансформаторная подстанция с тремя классами напряжения, общей суммарной мощностью 25 МВт, с чрезвычайно малыми габаритами. Благодаря небольшим размерам подстанции упрощается, в частности, процедура оформления землеотвода. Еще одной новинкой нашей компании, которую мы пока реализовали в качестве проектного решения, стали ячейки КРУ «Лидер» номинальным током до 3150 А. Это техническое решение еще не реализовано на объектах.

Стоит отметить, что мы активно следуем тенденциям российской энергетики по развитию проектов подстанций напряжением 35 кВ и строительству крупных центров питания и распределения энергии – это перспективные проекты, особенно в городах с плотной застройкой и новых кварталах. В качестве будущих инновационных решений мы планируем ана-



Сергей Емыанов, технический директор ООО «Румейка».

– Как производитель кабеленесущих систем мы представляем новый вид кабельного лотка, соединителей, кронштейнов. Мы представляем финскую компанию, но, руководствуясь политикой импортозамещения, открыли филиал-завод на территории России; соответственно, теперь мы полностью можем замещать изделия импорт-

ного производства, являясь российским производителем. Перспективы у нас достаточно большие, ведь прошлые проекты, которые базировались на импортных материалах, мы можем предоставить на основе российского сырья. В частности, мы работаем с российскими поставщиками металлопроката, который составляет основу нашей продукции. Иными словами, мы представляем финский бренд с российской пропиской, обеспеченный всеми необходимыми сертификатами и соответствующий всем российским характеристикам.



Константин Лебедев, руководитель сбытового региона «Северо-Запад» ООО «Риттал».

– В этом году выставка прошла в новом выставочном павильоне. Павильон, логистика, парковка – все это уже на европейском уровне. Санкт-Петербург в лице «Экспофорума» получил достойную выставочную площадку, позволяющую размещать выставки любого уровня. А именно в нем заключен весь смысл нашего производства: мы принимаем газовой конденсат в собственный резервуарный парк, храним его и посредством наливных операций на железнодорожной эстакаде направляем покупателям и собственникам газового конденсата. Сегодня наш технологический комплекс позволяет осуществлять налив конденсата газового стабильного в 60 ж/д цистерн одновременно. В перспективе планируется на территории предприятия построить комплекс глубокой переработки кубового остатка для получения низкосернистого судового топлива RMB-60 и дизельного топлива по классу Евро-5.



Присутствие на форуме для нас было очень полезно. Здесь широко представлены производители оборудования и поставщики энерготехнологий. Мы пообщались и получили информацию о последних разработках и решениях, которые помогут нашему предприятию эффективно решать свои производственные задачи.



Светлана Арещенко, генеральный директор ООО «Сургут первалка».

– Мы молодое предприятие, образовались пять лет назад, три года назад начали эксплуатацию комплекса. Нас часто спрашивают, откуда такое название компании. А именно в нем заключен весь смысл нашего производства: мы принимаем газовой конденсат в собственный резервуарный парк, храним его и посредством наливных операций на железнодорожной эстакаде направляем покупателям и собственникам газового конденсата. Сегодня наш технологический комплекс позволяет осуществлять налив конденсата газового стабильного в 60 ж/д цистерн одновременно. В перспективе планируется на территории предприятия построить комплекс глубокой переработки кубового остатка для получения низкосернистого судового топлива RMB-60 и дизельного топлива по классу Евро-5.

Присутствие на форуме для нас было очень полезно. Здесь широко представлены производители оборудования и поставщики энерготехнологий. Мы пообщались и получили информацию о последних разработках и решениях, которые помогут нашему предприятию эффективно решать свои производственные задачи.



Леонид Нохов, директор по развитию ООО «Певуры Рус».

– На форуме нас интересует все, что связано с переработкой отходов в энергию. Мы очень серьезно продвигаем эти технологии. Сейчас утилизация отходов в энергию получила неоднозначные оценки, но мы видим в этих проектах большие преимущества и потенциал. Мы сделали пилотный проект с КЭС-холдингом в Нижнем Новгороде на основе старой ТЭЦ, которая может использовать ТБО в качестве альтернативного топлива, и результаты экономии получились довольно перспективные, с учетом того, что оборудование может производиться в России. На мой взгляд, тему преобразования отходов в энергию нужно сдвинуть с мертвой точки, в контексте возобновляемой энергии. Об этом говорят, но механизмы регулирования пока нет, то есть нет понимания, возобновляемый ли это ресурс или это ископаемое топливо. Есть разные технологии утилизации отходов в энергию, и надо смотреть

на их применение с точки зрения существующих тарифов и наличия достаточного количества ТБО. Есть регионы, где эти технологии уже необходимы: Московская область, Санкт-Петербург и другие города-миллионники.



Михаил Смирнов, бренд-менеджер по собственным торговым маркам ООО «Иннинен».

– Мы – крупный дистрибьютор оборудования, и на выставке представляли новый для России бренд. Что за бренд? Noark! Под этой торговой маркой собрано более 4000 электротехнических товаров, которые служат для распределения и управления энергией. До этого с 2007 года компания Noark активно развивала свой бизнес в Восточной Европе, на Балканах, в Украине и в Республике Беларусь. С 2015 года Noark представлен в компании «Оннинен» эксклюзивно на территории Российской Федерации. Noark – это бренд, который пришел к нам из Чехии, однако у предприятия несколько заводов по всему миру, в том числе в Германии, КНР и Республике Сербской.

В отношении импортозамещения хочу напомнить слова главы государства, который говорил, что импортозамещение не должно касаться всего подряд. Например, на нашем рынке модульной аппаратуры исторически сложилось, что наши зарубежные партнеры являются «законодателями моды» в сложных изделиях общего и профессионального назначения. Таким образом, у потребителя всегда должен оставаться выбор, с каким оборудованием работать.

Хотелось бы также отметить новый выставочный комплекс. Я был на этом объекте еще на этапе строительства, и уже тогда он поразил меня масштабом. Сегодня увидел не только гигантский комплекс, но почти полностью подготовленную инфраструктуру для проведения мероприятий самого широкого круга. Очевидно, что некоторые работы еще продолжаются. Поэтому я хочу пожелать скорейшего завершения строительства, чтобы комплекс заработал в полном объеме и радовал посетителей.



Андрей Гоголин, начальник отдела КИП АО «Завод Электропуль».

– С недавнего времени одним из основных направлений развития российской экономики является реализация программ импортозамещения. В том числе это затрагивает и такую отрасль, как электроэнергетика. АО «Завод Электропуль», являясь одним из ведущих российских предприятий по разработке и изготовлению современного электротех-

нического оборудования, также активно участвует в реализации данной программы, и в начале 2015 года на базе собственного конструктива мы создали новое распределительное устройство низкого напряжения под названием «Сфера-Н». Это устройство предназначено для распределения энергии в сетях 0,4 кВ и ориентировано на отечественные комплектующие и аппаратуру. Также важно отметить, что шкафы изделия «Сфера-Н» изготавливаются из материалов российского производства. Особенностью изделия «Сфера-Н» является его универсальность и, соответственно, широкий диапазон использования. Так, например, распределительный шкаф может быть выполнен в достаточно сложном исполнении: с выдвижными модулями, управляемыми специальными приводными механизмами, имеющими три фиксированных положения («Присоединено», «Тест», «Отсоединено»), и, в то же время шкаф распределения электроэнергии может быть выполнен и в более простом исполнении – с одной монтажной панелью, на которой размещается все оборудование. В качестве выставочного образца мы выбрали шкаф комбинированного типа, в котором совмещены выдвижные ячейки и оборудование, установленное стационарно. Каждый шкаф с фасадной стороны комплектуется дополнительными узлами, позволяющими выполнить видимое заземление проводом на контур заземления помещения. К изделию «Сфера-Н» разработано руководство по проектированию, ориентированное на проектные организации и заказчика, позволяющее максимально упростить работу при создании опросных листов и однолинейных схем.

Помимо изделия «Сфера-Н», на выставке представлен шкаф серии К-207 ЭП, рассчитанный на номинальное напряжение 6 и 10 кВ. Отличительной особенностью данного изделия являются его габариты – ячейка до 1250 А может быть выполнена шириной всего 650 мм.

Хотелось бы также отметить новый выставочный комплекс. Я был на этом объекте еще на этапе строительства, и уже тогда он поразил меня масштабом. Сегодня увидел не только гигантский комплекс, но почти полностью подготовленную инфраструктуру для проведения мероприятий самого широкого круга. Очевидно, что некоторые работы еще продолжаются. Поэтому я хочу пожелать скорейшего завершения строительства, чтобы комплекс заработал в полном объеме и радовал посетителей.

– На выставке наша компания представляет новинку – ячейку на 35 кВ НМН-36 российского производства. До этого данная ячейка на 35 кВ поставлялась из-за границы, но с этого года мы начали производство на территории России. Ячейка НМН-36, не побоюсь этого слова, уникальна на российском рынке. Это единственная ячейка такого класса, испытанная по российскому ГОСТу в лаборатории НТИЦ ФСК ЕЭС. Такого типа ячейки есть у Siemens, ABB, Schneider Electric и других производителей, но они сделаны по международному стандарту МЭКА.

Для понимания, в чем разница между МЭКом и ГОСТом, могу привести пример по испытательному напряжению на 35 кВ. По ГОСТу это 95 кВ в течение 1 минуты, по МЭКУ это 75 кВ в течение 1 минуты. Разница очевидна, поэтому использовать ячейки на 35 кВ по МЭКУ ни в коем случае нельзя. Наша ячейка специально дорабатывалась под российский ГОСТ.

Данная ячейка также одна из самых низких по стоимости, так как достаточно проста и требует минимума затрат на изготовление. Кстати, ячейка используется нами с 2008 года – компания осуществляла уже более тридцати поставок по всей России.

– В первую очередь мы демонстрируем кабель с изоляцией из сшитого полиэтилена на среднем напряжении с секторной формой жилки. Если рассматривать аналогичный кабель только с крупными жилами, то внешние габариты такого кабеля на 40 процентов больше прежнего аналога. Мы предлагаем меньшие габариты, вес, меньший радиус изгиба. Также мы активно продвигаем наши кабели монтажные. В структуре компании работает проектный институт, который занимается проектированием кабельных изделий, и по запросам клиентов мы разработали аналогию продукции одного из наших конкурентов. Мы активно продвигаем эту тех-

нологию и видим, что на нее есть спрос, – количество заказов по ней в этом году увеличилось в разы. Мы представили более 55 тысяч марок и наименований продукции и готовы под технические задания заказчика разрабатывать новые марки изделий.

В импортозамещении мы работаем давно. Завод «Электробель» некоторое время назад запустил отдельный сайт, где все наши клиенты могли по иностранному названию найти аналог, который производится в России. Помимо этого, мы выпустили брошюры, в которых есть эта информация.

Понятно, что у многих сейчас возникает проблема с импортными изделиями. Мы постоянно рассказываем о наших марках изделий, которые ничем не уступают зарубежным образцам, напротив, являются полными аналогами импорта, мы готовы разрабатывать новые виды продукции и уверены, что по качеству они не уступают иностранному. У нас очень большой опыт в производстве кабеля. Мы пытаемся охватить как можно больший сегмент рынка.

В рамках «живой» конкуренции мы поставаем свою продукцию в страны Балтии, ближнего зарубежья, есть опыт поставок кабеля на строительные АЭС в Бушере. Наш кабель соответствует самым высоким стандартам, в том числе и иностранному.

Надеюсь, эта выставка станет серьезным форумом для обсуждения вопросов не только поставки оборудования, но и общих тенденций в электротехнических решениях отрасли. Мы бы хотели видеть представителей власти, «Ленэнерго», МРСК Северо-Запада, чтоб был полноценный диалог.

Виктор Котов, начальник отдела продаж ООО «Росполь-Электро».

– На выставке наша компания представляет новинку – ячейку на 35 кВ НМН-36 российского производства. До этого данная ячейка на 35 кВ поставлялась из-за границы, но с этого года мы начали производство на территории России. Ячейка НМН-36, не побоюсь этого слова, уникальна на российском рынке. Это единственная ячейка такого класса, испытанная по российскому ГОСТу в лаборатории НТИЦ ФСК ЕЭС. Такого типа ячейки есть у Siemens, ABB, Schneider Electric и других производителей, но они сделаны по международному стандарту МЭКА.

Для понимания, в чем разница между МЭКом и ГОСТом, могу привести пример по испытательному напряжению на 35 кВ. По ГОСТу это 95 кВ в течение 1 минуты, по МЭКУ это 75 кВ в течение 1 минуты. Разница очевидна, поэтому использовать ячейки на 35 кВ по МЭКУ ни в коем случае нельзя. Наша ячейка специально дорабатывалась под российский ГОСТ.

Данная ячейка также одна из самых низких по стоимости, так как достаточно проста и требует минимума затрат на изготовление. Кстати, ячейка используется нами с 2008 года – компания осуществляла уже более тридцати поставок по всей России.

– В первую очередь мы демонстрируем кабель с изоляцией из сшитого полиэтилена на среднем напряжении с секторной формой жилки. Если рассматривать аналогичный кабель только с крупными жилами, то внешние габариты такого кабеля на 40 процентов больше прежнего аналога. Мы предлагаем меньшие габариты, вес, меньший радиус изгиба. Также мы активно продвигаем наши кабели монтажные. В структуре компании работает проектный институт, который занимается проектированием кабельных изделий, и по запросам клиентов мы разработали аналогию продукции одного из наших конкурентов. Мы активно продвигаем эту тех-

нологию и видим, что на нее есть спрос, – количество заказов по ней в этом году увеличилось в разы. Мы представили более 55 тысяч марок и наименований продукции и готовы под технические задания заказчика разрабатывать новые марки изделий.

В импортозамещении мы работаем давно. Завод «Электробель» некоторое время назад запустил отдельный сайт, где все наши клиенты могли по иностранному названию найти аналог, который производится в России. Помимо этого, мы выпустили брошюры, в которых есть эта информация.

Ирина КРИВОШАПКА